## **四エムティーアイ**

2016年9月期

# 決算説明会

2016年11月1日

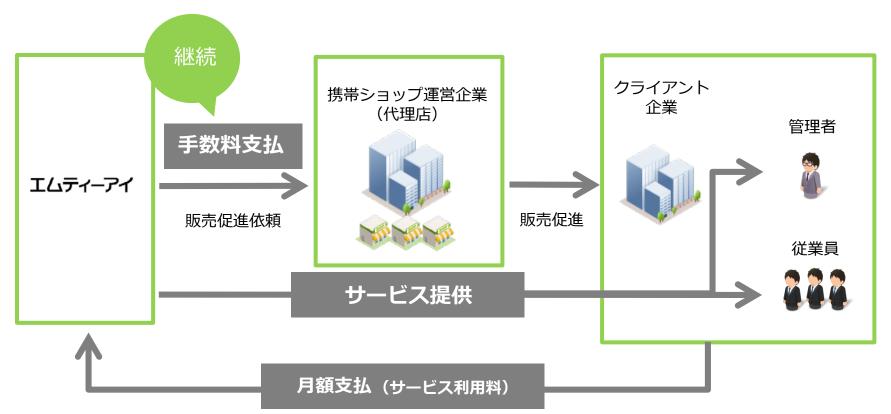


証券コード:9438 28

#### 【CARADAパッケージサービス】ビジネスモデル

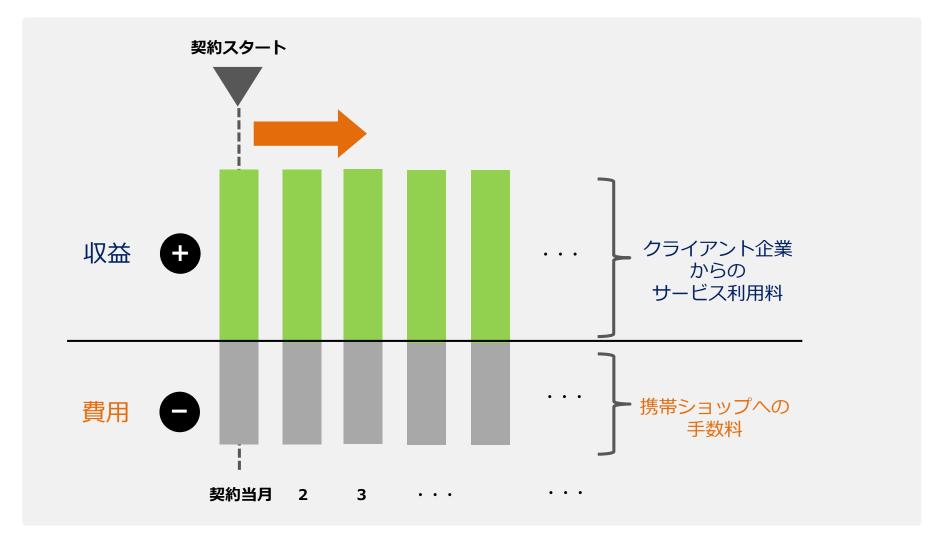


- ▶ B to B to E \*EltEmployee
- ストック型ビジネス
- ▶ 契約企業数 × 1社当たり利用従業員数 × 単価 × 12か月 = 売上高



## 【CARADAパッケージサービス】収益モデル





#### 【CARADAパッケージサービス】サービス概要



## QRコード対応で健診結果をいつでも持ち歩ける!

1 かざすと

2 スマホに入る

3 健康状態がわかる









#### 【CARADAパッケージサービス】サービス概要



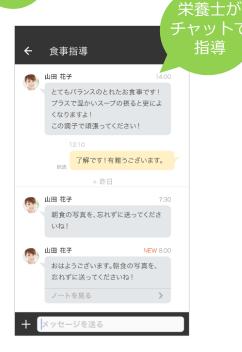
#### オプション 「CARADAマイ栄養コーチ」

## 月額20,000円で効果がしつかり継続!

- 1 食べる前に撮る
- 2 栄養士に送る
- 3 コーチング



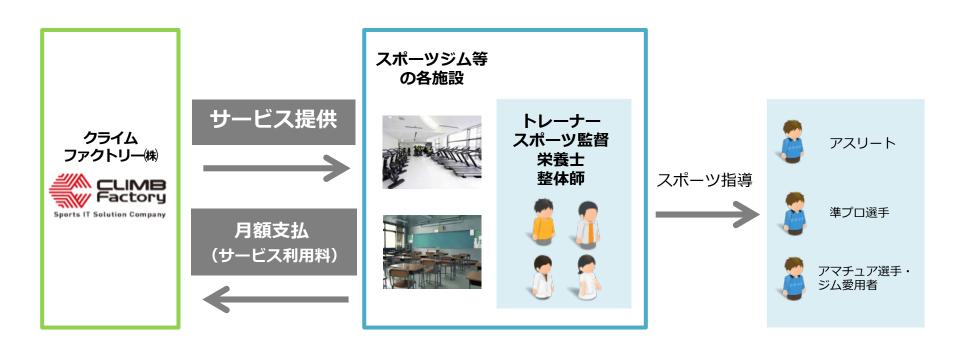




#### 【スポーツ管理サービス】ビジネスモデル

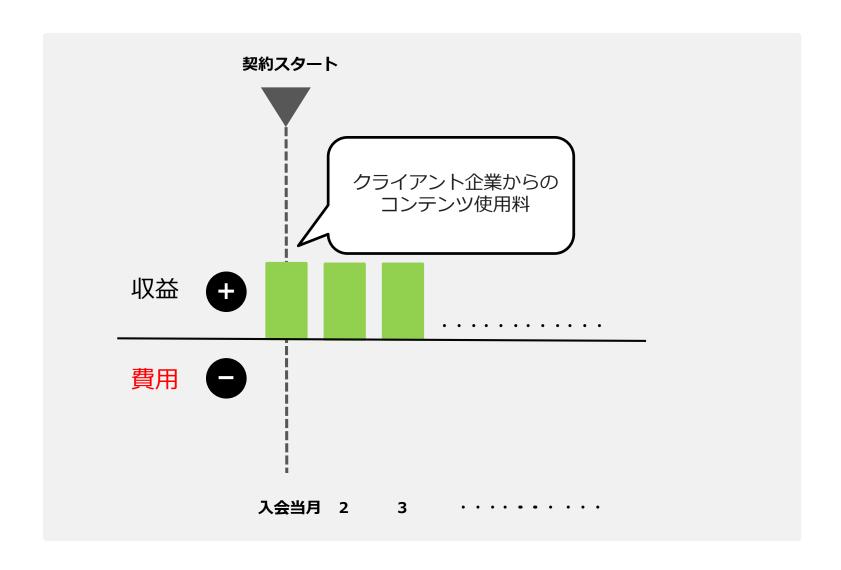


- B to B to C
- ストック型ビジネス
- ▶ 契約企業数 × 1社当たり利用有料会員数 × 単価× 12か月 = 売上高



## 【スポーツ管理サービス】収益モデル





#### 【スポーツ管理サービス】サービス概要



# トレーナー支援サービスの展開

身長・体重、 身体能力、 ケガ情報 etc..

スポーツを支える トレーナー等へ のサポ<u>ート</u>













トレーナー スポーツ監督

栄養士

整体師

最適なデータを抽出

スポーツデータベース

トレーニング・サポートを強化!



アスリート



準プロ



アマチュア・ ジム愛用者



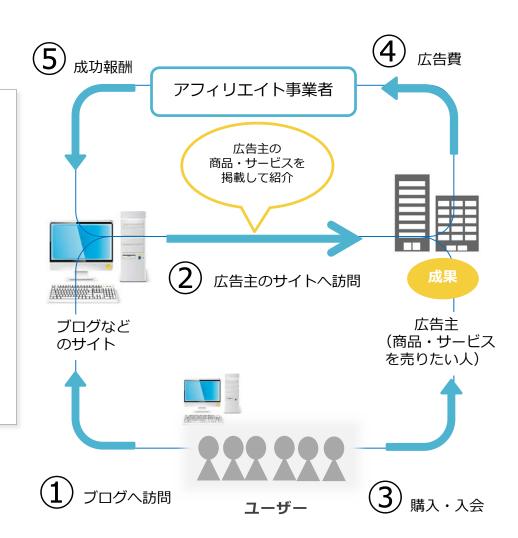
トレーニング メニュー、 スケジュール管理、 食事・栄養指導、 改善指導 etc.

#### 『アフィリエイト』とは





「アフィリエイト」はネット広告でよく使われている言葉です。 ブログなどのサイトで広告主の商品やサービスを紹介することで、成果 (ユーザーが商品を購入するなど)があった場合に、そのサイト運営者が成果報酬を受け取れる仕組みのことです。

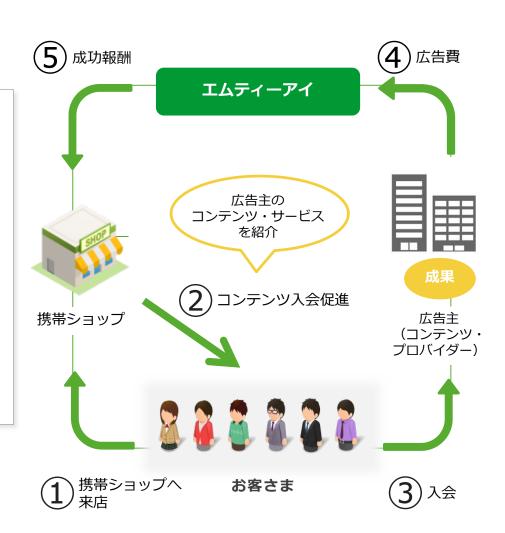


#### 『リアルアフィリエイト』とは





ネット広告の仕組みを携帯ショップというリアルな場に応用したものです。 携帯ショップに来店されたお客さまに対してコンテンツの入会促進を行い、 実際に入会された場合に、その携帯 ショップが成果報酬を受け取れる仕組 みのことです。



#### 【コンテンツ配信事業】指標



**※2** 

きめ細かい営業サポート 体制の構築

新規入会者数

= 契約店舗数 × **店舗稼働率** ×

1店舗当たり 来店者数

× 付帯率 × 付帯件数

携帯ショップ別の 退会率別報酬制度の導入

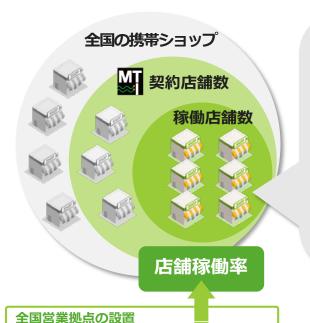
会員増加数

= 新規入会者数 × (1 - 退会率)

コンテンツ・サービスの 充実

売上

= 会員数 × 顧客単価







※1 付帯率:来店者数に占めるコンテンツ入会者数(ユニーク)

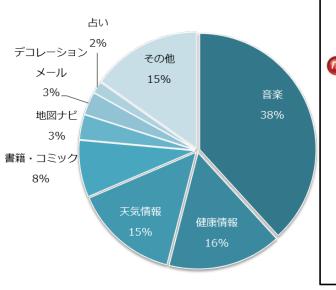
※2 付帯件数:コンテンツ入会者1人当たりの入会コンテンツ数

#### 【コンテンツ配信事業】主要サービス一覧



## ~自社コンテンツサービス(月額)~

## 全体有料会員数のカテゴリー別割合 (2016年9月末)















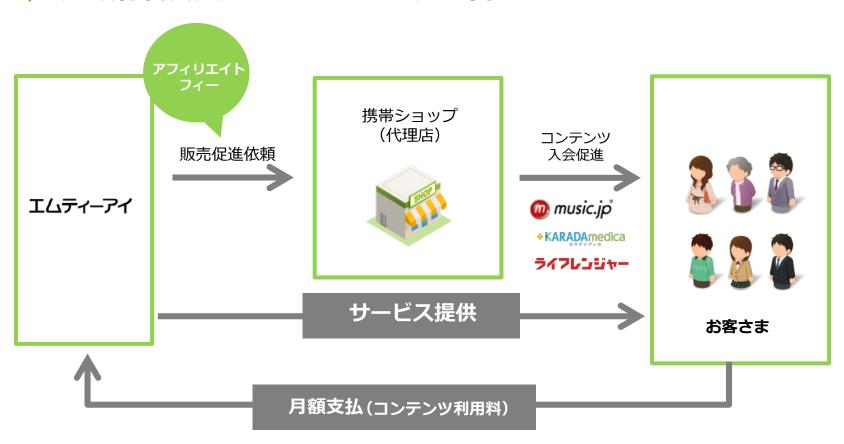


占い

## 【コンテンツ配信事業】ビジネスモデル

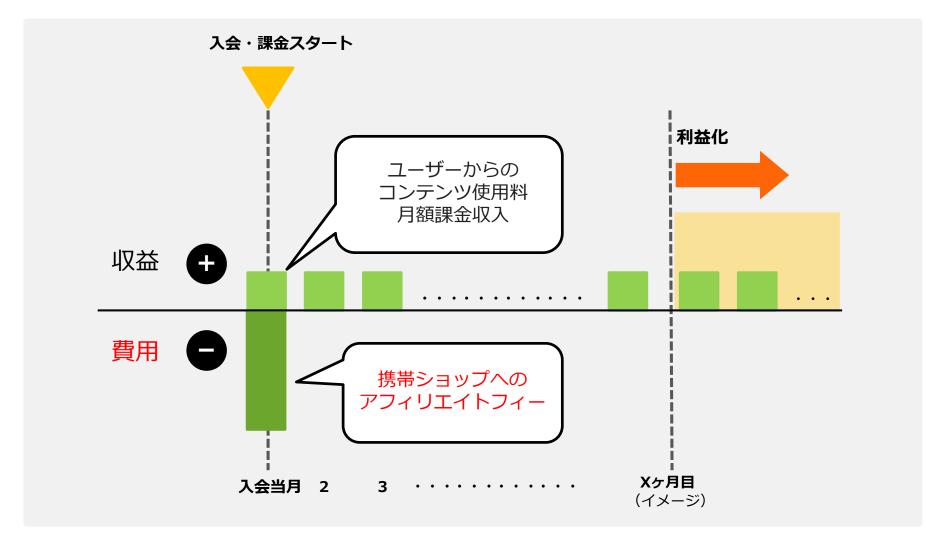


- **B** to C
- ストック型ビジネス
- ▶ 月額有料会員数 × ARPU = 売上高



#### 【コンテンツ配信事業】損益モデル





## 【リアルアフィリエイト事業】指標



**※2** 

きめ細かい営業サポート 体制の構築

新規入会者数 = 契約店舗数 × 店舗稼働率 ×

1店舗当たり 来店者数

**※1** 

× 付帯率 × 付帯件数

売上

= 新規入会者数 × **手数料** 



※1 付帯率:来店者数に占めるコンテンツ入会者数(ユニーク)

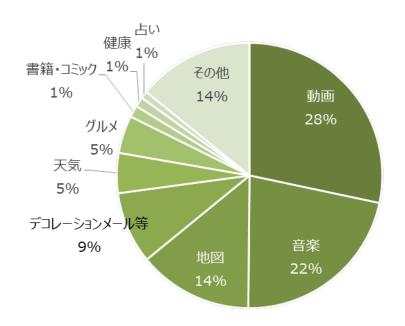
※2 付帯件数:コンテンツ入会者1人当たりの入会コンテンツ数

#### 【リアルアフィリエイト事業】主要サービス一覧



#### ~携帯ショップにおける取り扱い他社コンテンツ~

#### 新規入会者累計のカテゴリー別割合 (2015年10月~2016年9月)



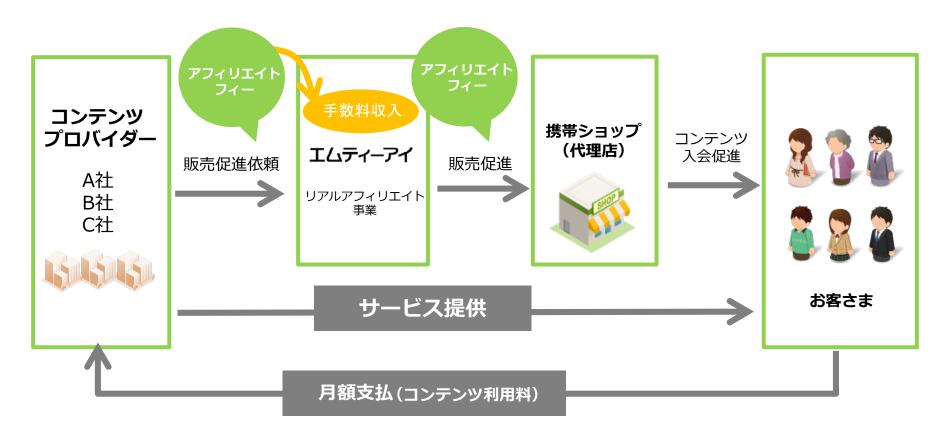


(※他社コンテンツ画像はイメージです。実際の画像とは異なります。)

#### 【リアルアフィリエイト事業】ビジネスモデル

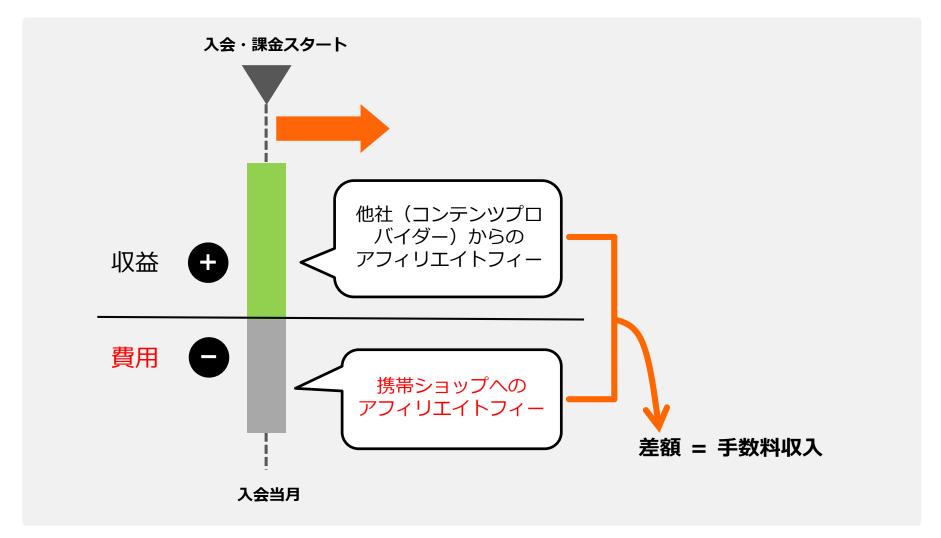


- **B** to B
- フロー型ビジネス
- ▶ 新規入会者数 × 手数料収入 = 売上高 (他社コンテンツ)



#### 【リアルアフィリエイト事業】損益モデル





## 連結BS



(百万円)	FY2016	FY2015	増減	(百万円)	FY2016	FY2015	増減
流動資産	20,051	20,211	△159	流動負債	6,148	7,193	△1,044
現金及び預金	12,613	11,608	1,004	買掛金	1,177	1,179	△2
受取手形及び売掛金	6.163	6,885	△721	1年内返済予定の長期借入金	-	518	△518
その他の流動資産	1,339	1,788	△448	未払金	2,290	2,571	△281
貸倒引当金	△65	△71	5	未払法人税等	1,343	1,354	△10
				コイン等引当金	188	234	△46
				その他の流動負債	1,148	1,334	△185
固定資産	5,102	4,526	575	固定負債	1,152	953	199
有形固定資産	179	146	32	長期借入金	-	79	△79
無形固定資産	2,504	2,277	226	退職給付に係る負債	1,099	832	266
ソフトウエア	2,462	2,254	207	その他の固定負債	53	40	12
投資その他の資産	2,419	2,103	316	負債合計	7,301	8,147	△845
投資有価証券	1,054	796	258	資本金	5,012	4,947	64
				資本剰余金	5,834	5,469	365
				利益剰余金	8,727	6,300	2,427
				自己株式	△2,148	△695	△1,453
				その他の包括利益累計額	△119	12	△132
				新株予約権	132	127	5
				非支配株主持分	414	429	△14
				純資産合計	17,852	16,591	1,261
資産合計	25,154	24,738	415	負債純資産合計	25,154	24,738	415

## 連結PL四半期推移



(百万円)	2015年9月期				2016年9月期			
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
売上高	8,209	8,410	8,261	8,579	8,547	8,447	7,924	7,924
売上原価	1,343	1,322	1,281	1,491	1,362	1,272	1,294	1,424
売上総利益	6,865	7,088	6,979	7,088	7,184	7,175	6,630	6,500
(利益率)	83.6%	84.3%	84.5%	82.6%	84.1%	84.9%	83.7%	82.0%
販管費	5,532	6,313	5,559	6,371	6,062	5,807	4,734	5,530
営業利益	1,333	774	1,420	717	1,121	1,367	1,896	969
(利益率)	16.2%	9.2%	17.2%	8.4%	13.1%	16.2%	23.9%	12.2%
経常利益	1,315	719	1,405	704	1,117	1,317	1,894	981
(利益率)	16.0%	8.5%	17.0%	8.2%	13.1%	15.6%	23.9%	12.4%
親会社株主に 帰属する 四半期純利益	761	327	855	663	697	727	1,195	696
(利益率)	9.3%	3.9%	10.4%	7.7%	8.2%	8.6%	15.1%	8.8%

## 連結販管費四半期推移



(百万円)	2015年9月期				2016年9月期				
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	
販管費総額	5,532	6,313	5,559	6,371	6,062	5,807	4,734	5,530	
広告宣伝費	2,021	2,680	1,795	2,580	2,532	2,246	1,180	1,648	
人件費	1,374	1,382	1,454	1,558	1,341	1,368	1,402	1,525	
支払手数料	896	938	923	968	954	955	923	908	
外注費	350	331	344	299	374	384	314	382	
減価償却費	353	341	314	309	298	303	316	354	
その他	535	638	726	654	561	549	597	711	



#### 本日はありがとうございました

## ₩ 株式会社エムティーアイ

〈お問い合わせ先〉

株式会社エムティーアイ I R室 TEL:03-5333-6323 FAX:03-3320-0189

Mail:ir@mti.co.jp www.mti.co.jp

本資料における業績の見通しは、当社が本資料発表時点で入手可能な情報による判断、仮定および確信に基づくものであり、今後の国内および海外の経済情勢、事業運営における内外の状況変化、あるいは、見通しに内在する不確実な要素や潜在的リスク等、さまざまな要因により実際の業績が見通しと大きく異なる結果となり得ることがあります。なお、リスクや不確実な要素には将来の出来事から発生する予測不可能な影響等も含まれます。